

PANDUAN EKSPANSI: Mengurus 3 Cabang Tanpa Harus Gila

Bos Muda: Punya 1 Cabang Bahagia, Punya 3 Cabang Masuk Rumah Sakit (Stres).

Kenapa? Karena sistemnya "Micro-Management" (Gak Percaya Sama Pegawai).

1. DELEGASI JABATAN (ANGKAT KEPALA TOKO/SPV)

- Jika Outlet 2 sudah stabil, JANGAN Boss yang jagain terus.
- Tunjuk 1 Kasir paling Jujur dan Rajin jadi "Kepala Toko" (Naikkan Gajinya Rp 500rb).
- Tugasnya: Menyetorkan Uang Malam ke ATM, Menukar Receh, Beli Sabun Kosong.
- Anda Tinggal Duduk di Rumah, WhatsApp SI Kepala Toko Saja!

2. CENTRALISASI PRODUKSI KOTOR (PABRIK LAUNDRY)

- Punya 3 Ruko: Ruko A, Ruko B, Ruko C.
- Jangan beli 3 Mesin Cuci & 3 Pengering di setiap ruko (Boros Anggaran & Listrik!).
- Ruko B & C Jadikan "DROP POINT" Saja (Hanya Meja Kasir & Timbangan).
- Ruko A jadikan "Pusat Pabrik Nyucinya". Malam Hari Kurir mengambil Pakaian Kotor Dari Ruko B & C, Dibawa ke Ruko A. Dicuci Masal. Besok Siangnya Dikirim Balik!
- SANGAT MENGHEMAT HPP DAN MUDAH DIAWASI!

3. SENTRALISASI PEMANTAUAN APLIKASI KASIR

- Hindari 3 Cabang Pakai Aplikasi yang Beda atau Whatsapp Grup Terpisah.
- Gunakan Sistem Kasir yang Punya Fitur Multi-Outlet / Multi-Branch.

KESIMPULAN METODE EKSPANSI:

Boss Cerdas tidak mengkloning Ruko A menjadi 3 Ruko Identik. Tetapi

Merubah 2 Ruko Baru Menjadi Urat Nadi Darah (Pencari Sales), sementara

Jantung Produksinya Tetap Berpusat di Rumah Boss! Cerdas bukan?